

パソコン修理の副業始めてみませんか？

ブログ管理人「ヒロノリ」が、
パソコン修理で安定して収入を得ている方法を**完全伝授**します！全国各地の副収入を目指しているみなさん、**共に働きませんか？**



見積もり&出張費ゼロでPC修理に依頼が殺到!

儲け話 07

作業時間 週6時間

業者の約半額という低価格が人気の秘訣

独学でPC修理技術を学んだというヒロさん。月平均の依頼件数は10件で、約10万円の副業収入を得る。修理業者の約3分の1という低価格と無料サービスが売りで、地元からの依頼が絶えない。

集客を呼ぶHPのキーワード

name ヒロさん

東北地方在住の30代のサラリーマン。本業の仕事をご卒業後、仕事後や土日に月10件程度のパソコン修理の副業を行う。ブログは「サラリーマンの副業成功ブログ」。

年収 100万円

出張費 ¥0

見積もり

見積もり・出張費無料ということをHPで大きく打ち出す

雑誌「Ambitious」
2015年3月号
に掲載されました！

「サラリーマンの副業成功ブログ」 <http://hirofukugyo.blog.fc2.com/>

パソコン修理の特徴

①利益が大きい

1回あたりの利益が1万円以上になることが当たり前。
場合によっては1件数万円の利益になることがある。

②初期投資がほとんど不要

必要な初期投資・・・パソコン、ホームページサーバー代金
パソコン修理は初期投資にほとんどお金が掛かりません。
現実には私は、広告はホームページのみで結果を出しています。

③収支がマイナスにならない

パソコン修理は、株や不動産のように収支がマイナスになることはありません。常にプラス。仕事がない時でもプラスにもならないですがマイナスにもなりません。

④パソコン修理をすることで自分のスキルアップになる

パソコン修理の副業を続けると自然とスキルアップしていきます。会社でも一目置かれ発言力UP!!

⑤完全自営業なので会社にバレにくい

副業を行う上でサラリーマンの方々のネックになるのがこれだと思います。パソコン修理は完全自営業ですので、注文を受けてから収入を得るまで全て自分で行います。給与をもらうわけではありません。そのためバレることはありませんが、一定額以上の収入に達した場合は確定申告をする必要はあります。

パソコン修理のコツ

①ホームページ作成が重要

なんといってもこれです。ただホームページを作成してもあまり意味がありません。お客様がWEBでキーワードを入力した時に、最低でもトップページに表示されなければなりません。

ちなみに私のホームページは常にトップページの3番以内には入るようにSEO対策を万全にしています。

②修理の流れや価格設定、修理期間の設定

依頼の連絡が入ってからの事務処理の仕方と接客方法、また副業というスタンス独特の価格設定と修理期間の設定は重要です。

③修理方法

仕事を受けてからさせて修理をするとなった場合、「どうやっていいかわからない」ことは当たり前です。私もサポートいたしますが、自分での解決方法についても伝授します。

募集要項

最初は限定5名募集します

- ①パソコンがそこそこ得意な方
- ②大都市圏外に住んでる方
- ③やる気がある方

これだけです(笑)

また、勤務体制が平日休みなどある方は、この副業は楽だと思えます。

◎様々な要項を総合的に判断して決定させていただきます。

収入見込み

私の例で挙げますと、**年間100万円**ちよつとです。

しかし、これは本業の仕事が忙しくセーブしているため、**もっと時間を割いて本格的にやろうと思えばこれ以上の収入も可能だと思えます。**

申し込み方法

①興味のある方は、pc119rescue@live.jp までご連絡ください。



②こちらでパソコン修理が成功しそうな地域性も含めて審査します。



③全ての審査が通りましたら**全てのコツの伝授 + 私のサポート**でパソコン修理の副業開始です。サポートは、メールの他に skype 等を使用

して実際の修理方法を伝授します。

費用

- サーバー代金 一年間4,000円程度
- パソコン副業入会金 + ホームページ作成料 20,000円 ※分割支払可
- ホームページ保守管理 + SEO対策 + 指導料 月の売り上げの18%